

# One Decision social selling og LinkedIn ydelser

IKKE I PROCES

LINKEDIN/SOME

I PROCES

GOOGLE

MARKEDSINFORMATION



MBOE-  
FORBEREDELSE



CV OG  
JOB



INDLÆG



LIKES OG  
KOMMENTARER

ARTIKEL  
BLOG



ARTIKLER

BEHOV

INFORMATION

EVALUERING

KØB

UKVALIFICERET LEAD

UKVALIFICERET LEAD

PROPOSALS, OPLÆG, POC,  
TILBUD, REFERENCES

SALG



ORDRE

PÅVIRKINGSMULIGHEDER

# Webinarer



# Social selling webinar

**Den moderne beslutningstager tager nu ca. 60 % af købsprocessen selv gennem brugen af bl.a. LinkedIn. Dermed er købsprocessen under stor forandring.**

Inspirationswebinaret har til formål at give inspiration omkring begrebet social selling med henblik på at give deltagerne viden om, hvordan de kan bruge metoden til at komme i dialog med potentielle nye kunder via LinkedIn. Vi kommer bl.a. ind på:

- Sådan fungerer social selling metodikken i praksis
- Sådan arbejder du med metodikken på din profil
- Hvad kan du poste om og i hvilke formater?
- Sådan bruger du like, kommentar og dele optimalt
- Do's and Don'ts på LinkedIn
- Mulighed for at stille spørgsmål undervejs

Varighed: 45-60 minutter efter aftale  
Deltagerantal: Op til 150 deltagere (>150 +kr. 1.500)  
Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale  
Platform: Demio bruges som webinarplatform  
Økonomi: kr. 7.000 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).



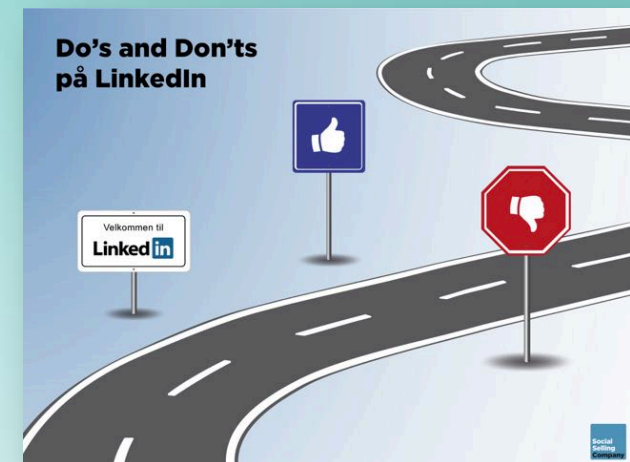
# LinkedIn Do's and Don'ts webinar

**Hvad må du og hvad må du ikke gøre på LinkedIn?  
Findes der en slags do's and don't, altså en form for  
LinkedIn best practice eller en guideline?**

Der er helt sikkert mange meninger om, hvad der er rigtigt og forkert at gøre på LinkedIn. Gennem vores arbejde med mere end 200 virksomheder, der bruger LinkedIn professionelt, har vi indsamlet en lang række erfaringer, og gennem dette har vi opbygget en slags LinkedIn best practice. Vi kommer bl.a. ind på:

- Må du bruge smileys i dine indlæg?
- Kan du poste billeder af dine børn på LinkedIn?
- Må du sælge på LinkedIn og poste tilbud og priser?
- Hvordan tackler du negative kommentarer?
- Kan du udtrykke politiske holdninger på LinkedIn?

Varighed: 45-60 minutter efter aftale  
Deltagerantal: Op til 150 deltagere (>150 +kr. 1.500)  
Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale  
Platform: Demio bruges som webinarplatform  
Økonomi: kr. 7.000 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).

# Få ny energi i dit netværk webinar

**Få ny energi i dit netværk og partnerskaber er et inspirationswebinar, som henvender sig til alle, der anvender networking som en proaktiv del af deres professionelle relationsudvikling.**

Webinaret giver deltagerne inspiration, indsigt og tips og tricks til, hvordan man kan arbejde med professionel networking. Vi kommer blandt andet ind på:

- Hvorfor arbejde med strategisk networking?
- Hvad er kernen og ånden i moderne networking?
- Derfor er klasse bedre end masse i dit netværk
- Derfor skal du altid sende en personlig invitations-tekst når du vil udvide dit netværk på LinkedIn
- Derfor skal du (også) tænke i digital networking
- 5 konkrete tips og tricks til bedre networking

Varighed: 45-60 minutter efter aftale

Deltagerantal: Op til 150 deltagere (>150 +kr. 1.500)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Platform: Demio bruges som webinarplatform

Økonomi: kr. 7.000 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).

# Employee Advocacy webinar

**I en verden, hvor vi bombarderes med reklamer bliver vores "reklamefilter" hurtigt aktiveret. Vi stoler således mindre på brands og mere på mennesker.**

Her kan virksomheder med fordel arbejde på at motivere sine medarbejdere til at dele ud af deres hverdag via de sociale medier. På den måde bliver medarbejderne ambassadører og kan for eksempel hjælpe med at tiltrække nye talenter m.m.

- Hvordan kan vi motivere medarbejderne til at omfavne Employee Advocacy tankegangen?
- Sådan hjælper du medarbejderne med at få en professionel og appellerende LinkedIn profil
- Hvilke former for indhold kan medarbejderne dele?
- Do's and Don'ts med Employee Advocacy

Varighed: 45-60 minutter efter aftale  
Deltagerantal: Op til 150 deltagere (>150 +kr. 1.500)  
Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale  
Platform: Demio bruges som webinarplatform  
Økonomi: kr. 7.000 ekskl. moms

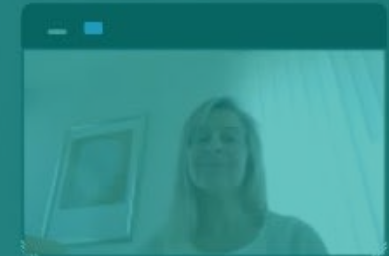
For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).







Gallery View Exit Full Screen



*Online*

**videosparring med  
LinkedIn ekspert  
Leif Carlsen**

# Video- sparring

*Leif Carlsen*

Mute Stop Video

End Meeting

**one**  
DECISION

# Individuel LinkedIn videosparring

**Individuel sparring og coaching som har formål at hjælpe personer med at bruge LinkedIn til personlig branding og relationsudvikling. Endvidere kan der trænes i brugen af social selling metodikken med det sigte at bruge LinkedIn som salgsværktøj eller til at etablere sig som ekspert på et fagområde.**

Eksempler på emner i.f.m. individuel sparring:

- Feedback og opdatering af LinkedIn profil
- Træning i brugen af social selling metodikken
- Opbygning af ekspertrolle indenfor et fagområde
- Træning i brugen af LinkedIn til personlig branding
- Træning i hvordan man udvider sit netværk
- Udarbejdelse af indlæg og artikler
- Proaktiv udnyttelse af content til lead nurturing
- Udarbejdelse af personlig contentkalender

Varighed: 3 x 1 timer

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Format: Videosparring via Zoom

Økonomi: kr. 3.000 ekskl. moms

Booking: <https://bitly.com/videosparringspakke>





# Åbne kurser



# Sådan bruger du LinkedIn professionelt

**Heldags workshop, hvor deltagerne lærer om de forskellige elementer i social selling metodikken. Det foregår gennem hands-on træning i, hvordan man konkret kommer i gang med at bruge social selling i de daglige salgs- og marketingindsatser.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

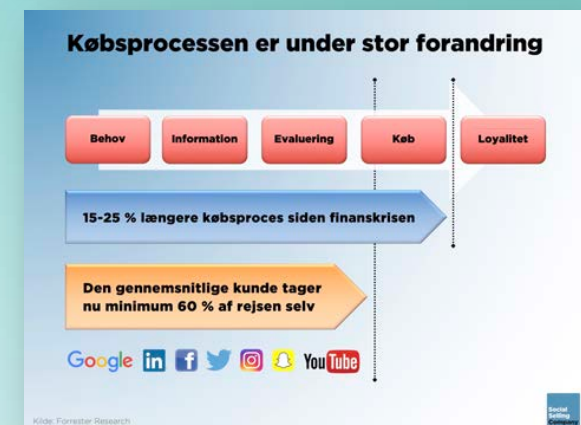
- Hvad går social selling metodikken ud på?
- Hvad indeholder en professionel LinkedIn profil?
- Sådan måler du LinkedIn's Social Selling Index
- Kan man sælge via LinkedIn og i så fald hvordan?
- Hvordan udbygger man sit netværk med fokus på etablering af forbindelse til såvel eksisterende kunder som potentielle nye kunder
- Sådan øger du din synlighed på LinkedIn
- 1 års telefon og e-mail support

Varighed: 1 dag (kl. 10.00-16.00)

Sprog: Dansk

Lokation: Brønsholmvej 26, 2980 Kokkedal

Økonomi: kr. 3.495 ekskl. moms



For mere information og kursusdatoer kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).



# Sådan skaber du indhold til LinkedIn

**Denne content workshop har til formål at træne deltagerne i, hvordan de kan skabe, skrive og poste indhold til LinkedIn med henblik på at udstille ekspertise og skabe øget synlighed og engagement i netværket.**

Vi kommer blandt andet ind på følgende emner:

- Hvilke typer indhold kan du poste på din profil?
- Hvilke områder ønsker du at skabe synlighed om?
- Brainstorming om hvilke emner du kan skrive om
- Derfor skal du bruge visuelle virkemidler i indlæg
- Hvor kan du finde billeder til dine indlæg?
- Sådan bruger du "Free Writing" som skriveteknik
- Sådan poster du et indlæg på din profil
- Planlægning af hvornår du skal poste indhold
- Hvornår og hvordan kan du genbruge indhold?
- 1 års telefon og e-mail support

Varighed: 1 dag (kl. 10.00-16.00)

Sprog: Dansk

Lokation: Brønsholmvej 26, 2980 Kokkedal

Økonomi: kr. 3.495 ekskl. moms



For mere information og kursusdatoer kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).





# Skrædder- syede kurser

# Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn [BASIS]

**Heldags workshop, hvor deltagerne lærer om de forskellige elementer i social selling metodikken. Det foregår gennem hands-on træning i, hvordan man konkret kommer i gang med at bruge social selling i de daglige salgs- og marketingindsatser.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

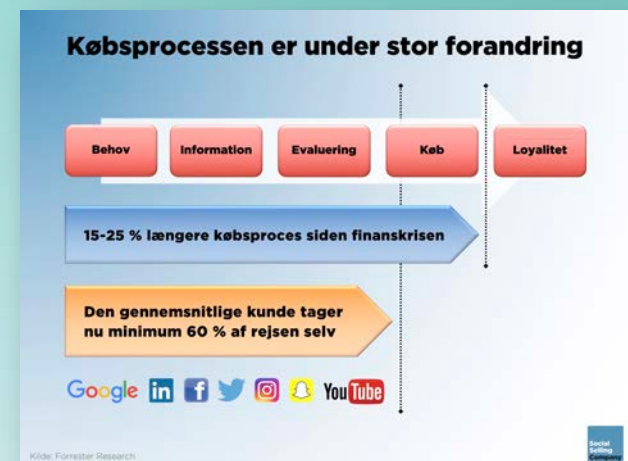
- Hvad går social selling metodikken ud på?
- Hvad indeholder en professionel LinkedIn profil?
- Sådan måler du LinkedIn's Social Selling Index
- Sådan bruger du LinkedIn som salgsværktøj
- Hvordan udbygger du dit LinkedIn netværk med fokus på etablering af forbindelse til såvel eksisterende kunder som potentielle nye kunder
- Do's and Don'ts på LinkedIn
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 6-7 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 19.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).



# Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn [UDVIDET]

**Heldags workshop, der er en fortsættelse af "Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn" basis workshoppen. Her går vi en del spadestik dybere i forhold til social selling metodikken. Du bliver bl.a. undervist i at planlægge og skrive engagerende indlæg med henblik på at udstille din ekspertise og faglighed.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

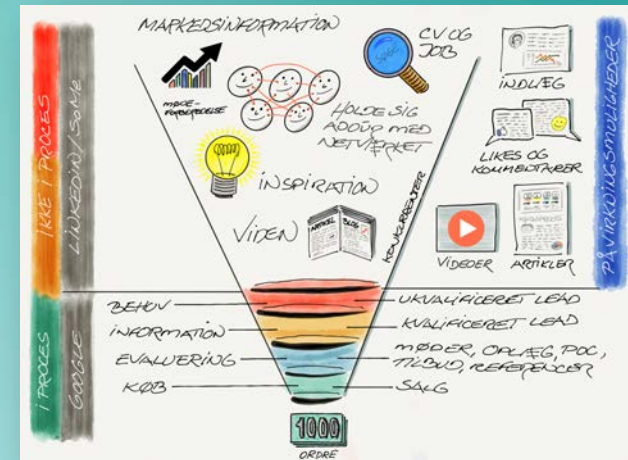
- Hvordan udstiller du din ekspertise på LinkedIn?
- Fastlæggelse af din personlige social selling strategi
- Fastlæggelse af social selling indsatser og frekvens
- Brainstorming på emner du kan poste om
- Udarbejdelse af personlig contentkalender
- Sådan skriver du gode indlæg
- Hvor finder du billeder du kan bruge i dine opslag?
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 6-7 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 19.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).



# Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn [AVANCERET]

**Heldags workshop, der er en fortsættelse af "Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn" basis og udvidet. Formålet er dels at følge op på de tidligere workshops, og dels at træne deltagerne i hvordan de proaktivt bruger social selling som en del af arbejdet med salgstragten.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

- Erfaringsdeling og succeshistorier
- Brainstorming session: Nye idéer til content
- Introduktion til LinkedIn artikler
- Hvilke social selling indsatser kan du gennemføre for at "presse" kunden længere ned i salgstragten?
- Sådan styrker du nysalg, mersalg, krydssalg, gensalg og win-back ved hjælp af LinkedIn
- Skab en stærk kobling mellem CRM og LinkedIn
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 6-7 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 19.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).

# Social selling opfølgningsworkshop

**Halvdags workshop, som følger op på "Sådan sælger du v.h.a. LinkedIn" kurserne. Formålet er dels at tage temperaturen på deltagernes social selling dagsform, dels at genopfriske hvilke social selling indsatser, der kan gennemføres og dels konkret træning i hvordan man skriver og poster indlæg på LinkedIn.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

- Hvad er din social selling dagsform: Erfaringsdeling, succeshistorier og måling af Social Selling Index
- Hvad forhindrer dig i at lave indlæg på LinkedIn?
- Hvad kan du gøre for at øge din synlighed?
- Udarbejdelse af idéer til overskrifter til indlæg
- Skriveworkshop, hvor I skriver konkrete indlæg
- Planlægning af kommende social selling indsatser
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 3-4 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 10.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).

# Sådan bruger du LinkedIn professionelt

**Heldagsworkshop, hvor deltagerne lærer hvordan de kan begå sig professionelt på LinkedIn, og hvordan de kan bruge markedets stærkeste professionelle relationsværktøj til at øge synlighed og opbygge tillid på LinkedIn. Det foregår gennem hands-on træning i brugen af konkrete værktøjer.**

Under workshoppen kommer vi blandt andet ind på:

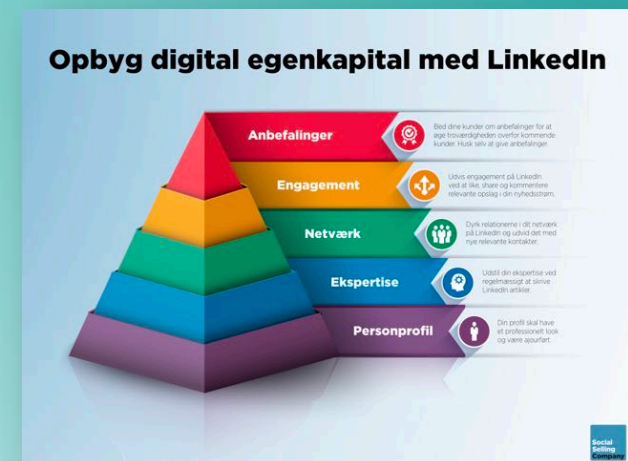
- Hvad indeholder en professionel LinkedIn profil?
- Sådan definerer du en personlig LinkedIn strategi
- Sådan udvider du dit netværk med nye forbindelser
- Udarbejdelse af individuelle standardtekster
- Sådan poster du relevante og engagerende indlæg
- Sådan giver/beder du om anbefalinger på LinkedIn
- Do's and Dont's: Hvad er god opførsel på LinkedIn?
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 6-7 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk eller engelsk efter aftale

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 19.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).



# Sådan skriver og poster du indhold til LinkedIn

**Denne content workshop har til formål at træne deltagerne i, hvordan de kan skabe, skrive og poste indhold til LinkedIn med henblik på at udstille ekspertise og skabe øget synlighed i deres netværk på LinkedIn.**

Vi kommer blandt andet ind på følgende emner:

- Hvilke typer indhold kan du poste på din profil?
- Brainstorming om hvilke emner du kan skrive om
- Hvad kendetegner det gode indlæg på LinkedIn?
- Derfor skal du bruge visuelle virkemidler
- Hvor kan du finde billeder til dine indlæg?
- Sådan bruger du "Free Writing" som skriveteknik
- Sådan poster du et indlæg på din profil
- Planlægning af hvornår du skal poste indhold
- Hvornår og hvordan kan du genbruge indhold?
- 1 års telefon og e-mail support til deltagerne

Varighed: 6-7 timer (specifik længde efter aftale)

Sprog: Dansk

Deltagerantal: Op til 24 deltagere

Økonomi: kr. 19.500 ekskl. moms



For mere information og booking kontakt One Decision på telefon 31 61 17 00 eller send en mail til [info@onedecision.dk](mailto:info@onedecision.dk).